



— الملف التعريفي بدورة

محاكاة الأعمال

التدرب على تشغيل المشروع الريادي
باستخدام برمجيات محاكاة واقع السوق



ES LEARNING

BUSINESS TRAINING EXPERTS

es-learning.com @ESLearning

— الهدف العام للدورة



الهدف العام للدورة

◀ تعريف المتدرب لأكبر قدر ممكن من التحديات التي يُحتمل أن تواجهها الشركات الناشئة الريادية في السوق، وتمكينه من التعامل مع تلك التحديات، في بيئة افتراضية تفاعلية ذكية، تحاكي تجاوب السوق مع القرارات التي يتخذها المتدرب الريادي، وتُظهر تأثير هذه القرارات مباشرة في أداء الشركة.

◀ سيكون لدى المتدرب الريادي شركة افتراضية في منصة رقمية تفاعلية، وسيتخذ القرارات في المجالات التالية:

- التخطيط
- المبيعات والتسويق (المنتج، التسعير، الترويج، العلامة التجارية)
- التشغيل (الإنتاج، الجودة، الموارد)
- المشتريات
- التوظيف
- الاقتراض والملكية
- الأبحاث والتطوير
- وغيرها الكثير من القرارات...

— الجهة المالكة للمنهجية

◀ هذه الدورة مملوكة لشركة (Venture Simulations Ltd) البريطانية، وهي مترجمة إلى اللغة العربية عن طريق وكيلها الحصري في المملكة العربية السعودية ويتم منح شهادة حضور باسم الشركة المالكة للبرنامج.



الجهة المالكة للمنهجية

◀ أصحاب الشركات الريادية الناشئة، والمقبلون على تأسيس شركات ناشئة.



الفئة المستهدفة



المحاور



مدة الدورة

(3) أيام تدريبية.
اليوم التدريبي الواحد يتكون من (4) ساعات، مع وجود استراحتين يوزعهما المدرب مع المتدربين بما يتناسب مع أوقاتهم وأوقات الصلاة.

1. المحور الأول: مقدمة في ريادة الأعمال

- ما المقصود بريادة الأعمال
- أهمية ريادة الأعمال
- العوامل التي تساعد في الحصول على المزيد من الرواد
- المهارات الواجب توافرها في رائد الأعمال
- تأسيس المشروعات الريادية
- التطبيقات العملية باستخدام برنامج المحاكاة

2. المحور الثاني: البحث والتطوير في منظمات الأعمال

- أهمية إدارة البحث والتطوير
- تحليل بيئة الأعمال SWOT
- تحديد رؤية ورسالة وقيم المشروع
- فكرة المشروع الأول
- الموارد
- تقنية المنتجات
- تصميم المنتجات
- تصميم الخدمات
- قسم البحث والتطوير في برنامج المحاكاة
- التطبيقات العملية باستخدام برنامج المحاكاة

3. المحور الثالث: إدارة المنظمة

- ما المقصود بالمنظمة
- الموارد
- الموقع
- الافتراض
- مراقبة الائتمان
- حقوق الملكية
- التطبيقات العملية باستخدام برنامج المحاكاة SVE

4. المحور الرابع: إدارة العمليات

- ما المقصود بإدارة العمليات
- الموارد
- المشتريات
- الإنتاج
- مراقبة الجودة
- الخدمات اللوجستية
- التطبيقات العملية باستخدام برنامج المحاكاة

5. المحور الخامس: إدارة المبيعات والتسويق

- ما المقصود بالمبيعات والتسويق
- الموارد
- بحوث وإستراتيجيات التسويق
- العلامة التجارية
- التسعير
- العروض الترويجية
- قنوات البيع
- التطبيقات العملية باستخدام برنامج المحاكاة SVE

معلومات الاتصال

training@es-learning.com



es-learning.com



@ESLearning



خدمة العملاء: +966552571171



الرقم الموحد: 920019101



الفاكس: 0112122312



ES Learning



منصة رواد الأعمال i-be

طريق عثمان بن عفان - حي النزهة

الرياض 4140 - 12474

المملكة العربية السعودية